

## Sprzedaż w Internecie.



smart commerce  
B2B

Transakcje handlowe pomiędzy firmami

Platforma aukcyjna B2B  
o profesjonalnej estetyce  
i funkcjonalności.

Teraz zakupy,  
wychwytywanie okazji,  
zbywanie towaru  
stanie się  
i czynnością zyskową  
i prawdziwą przyjemnością.

A do tego Ty i Twoja firma  
oszczędzacie masę czasu!

System ankietowy Smart Commerce B2B to platforma sprzedażowo-aukcyjna. Platforma ta jest idealnym rozwiązaniem dla przedsiębiorstw zakupujących półfabrykaty do własnej produkcji, sprzedających produkty wyprodukowane i zalegające na magazynie. Oprogramowanie wspiera proces sprzedaży kontrolowanej, do aukcji mają dostęp tylko firmy zaproszone przez Klienta (brak zbędnych ofert!). Mechanizm aukcyjny jest w taki sposób zaprojektowany, aby osoba obsługująca aukcje wykonała jak najmniej czynności.

***Obok różnego rodzaju półfabrykatów najczęściej kupowane towary w transakcjach B2B to: samochody osobowe i dostawcze, nieruchomości, elektronika (przodują tu dostawcy z Chin, Indii, Malezji), maszyny i narzędzia, meble i artykuły biurowe, środki ochrony BHP i chemikalia, komputery, artykuły dla rolnictwa, itd.***

**Smart Commerce B2B to nowoczesne narzędzie  
usprawniające sprzedawanie i kupowanie w przedsiębiorstwie,  
które daje szereg korzyści i konkretnych zysków!**

SPRZEDAJESZ  
ZA NAJWYŻSZĄ CENĘ!

**Aukcje standardowe** to aukcje, w których wygrywa oferta z najwyższą ceną. Do aukcji przystępują zaproszone podmioty. Aukcja ma określony czas, określone produkty, określoną ilość dogrywek oraz regulamin i zasady wyboru oferty finalnej (nie zawsze wygrywa najniższa cena. Aukcje standardowe są prowadzone w sprzedaży produktów, celem jest osiągnięcie jak najwyższej ceny.

KUPUJESZ  
ZA NAJNIŻSZĄ CENĘ!

**Aukcje rewersyjne/odwrócone** to takie, w których wygrywającą ofertą jest ta która ma najniższą cenę. Do takiej aukcji przystępują zaproszone firmy. Zapraszający do aukcji określa, co chce zakupić, warunki jakie muszą być spełnione, aby do zakupu doszło (np. warunki dostawy). Każdy przystępujący do aukcji zgadza się z warunkami aukcji i oferuje produkt w danej cenie.

DO SYSTEMU DOSTĘP  
MAJĄ TYLKO ZAPROSZENI,  
A CI ZE SWOJEJ STRONY  
WYRAŻAJĄ ZGODĘ.

**Przystąpienie do aukcji** to wyrażenie zgody na regulamin aukcji, pobranie przez Klientów/Oferentów dokumentów (automatycznie wypełnionych danymi przez system), które należy podpisać i odesłać faksem, pocztą, aby pisemnie zaakceptować warunki aukcyjne.

**Klienci** to firmy, którym sprzedajemy dobra.

**Oferenci** to firmy, od których możemy kupić dobra.

Każdy zaproszony Klient ma utworzone w systemie swoje Konto. **Konto Klienta** to miejsce w którym administrator systemu może aktualizować dane o Kliencie. Z tej bazy danych są pobierane informacje i wstawiane automatycznie do dokumentów jakie pobiera Klient/Oferent.

O BOK AUKCJI CENOWYCH  
MASZ JESZCZE:

**Aukcje Wagowe** to aukcje gdzie nie cena jest ważna, ponieważ budżet sprzedaży/zakupów jest z góry ustalony. O wyborze oferty decyduje ilość wagowa oferowanego produktu.

**Aukcje Ilościowe** to aukcje, gdzie wygrywająca jest analogicznie jak w aukcjach wagowych, ilość oferowanego towaru.

INTEGRACJA  
Z MAGAZYNEM.

Istnieje możliwość zintegrowania systemu magazynowego Klienta, tak aby system aukcyjny pobierał informacje odnośnie stanów magazynowych. Takie rozwiązanie jest bardzo dobre dla firm prowadzących wiele aukcji w jednym czasie.

OSZCZĘDZASZ CZAS  
I MASZ WSZYSTKO POD  
KONTROLĄ!

**System sam zaciąga dane** ze stanów magazynowych, Klientów/Oferentów, których zapraszasz przy użyciu newslettera (po zdefiniowaniu grup praktycznie jednym kliknięciem!).

**System sam prowadzi aukcję** i monitoruje przebieg, masz bieżący wgląd w przebieg aukcji i historie wszystkich aukcji i klientów.

PROMUJESZ  
SWOJĄ MARKĘ  
I PROFESJONALNY  
WIZERUNEK.

**Dedykowana grafika** – system aukcyjny Twojej firmy posiada indywidualnie zaprojektowany interfejs graficzny zgodnie z zasadami dotyczącymi Twojej marki i wizerunku firmy. System aukcyjny, obok korzyści czysto handlowych, jest też narzędziem budującym wizerunek firmy nowoczesnej i profesjonalnej.

MASZ ŚWIATOWY ZASIĘG,  
DZIAŁASZ GLOBALNIE!

Masz możliwość realizacji transakcji **w jednym systemie, z jednego i w zasadzie każdego miejsca, i z dowolną firmą na świecie.**

Wszystko z wykorzystaniem automatycznych wersji językowych (ang, pl, fr, niem, itd.).

**SMART COMMERCE**  
ul. Leszczyńskiego 4  
50-078 Wrocław  
tel. 71 345 98 83

**smartcommerce.pl**

**Kontakt**

*DZIAŁ SPRZEDAŻY*

**Oskar Dariusz Sontowski**  
oskar@smartcommerce.pl  
+48 509 903 946

*DZIAŁ KIEROWANIA PROJEKTAMI*

**Monika Kromolowska**  
monika@smartcommerce.pl  
+48 502 753 053